

# **[08.04.2002] Из статьи И. Саакян «Кого устраивают старые порядки?»**

Общие объемы продажи хлопка в страны ближнего и дальнего зарубежья в прошлом году составили 27,1 тыс. тонн на сумму \$22,2 млн. По сравнению с 2000 г. экспортные поставки уменьшились почти на 7 тыс. тонн, сократив поступление валюты в республику более чем на \$8 млн. Еще в октябре–ноябре прошлого года при обсуждении вопросов, связанных с экспортом хлопка, депутаты СНП Жогорку Кенеша поручили правительству создать к 1 марта нынешнего года Государственную республиканскую товарно–сырьевую биржу.

Однако до сих пор никаких серьезных шагов в этом направлении не сделано.

...В 2001 г. к началу сезона сбора урожая из–за общей тенденции снижения цен на хлопок на мировом рынке стоимость одного килограмма снизилась у нас сразу на 10–11 сомов и составила всего 6–7 сомов. В итоге больше всех пострадали крестьяне. Им пришлось реализовывать свой товар по цене, не покрывающей даже его себестоимость. А вот прибыль посреднических структур все равно составила не менее 25 центов с килограмма (!).

...Во всех странах с рыночной экономикой достаточно давно и успешно действуют товарно–сырьевые биржи. Именно они и создают главный элемент рыночной инфраструктуры, формируют открытый оптовый рынок.

...У нас же по–прежнему на рынке сельскохозяйственного сырья главный царь и бог, диктующий цены, – перекупщик. Не имея возможности самостоятельно реализовывать выращенную продукцию, хлопкоробы вынуждены обращаться за помощью только к нему. На нашем рынке действуют всего пять–шесть посреднических фирм. Ни о какой конкуренции, разумеется, нет и речи.

...Страдают хлопкоробы и госбюджет, а правительство молчит, будет создаваться товарно–сырьевая биржа или нет.

...На бирже хозяйствующие субъекты смогут осуществлять оптовую продажу продукции посредством открытых торгов и по реальным ценам. Более того, сельхозпроизводитель сам сможет выйти на покупателя, оставляя в стороне различных посредников и их навары. То есть республиканская товарно–сырьевая биржа могла бы, несомненно, значительно облегчить участие аграриев непосредственно в торгах. Потому что ставки на бирже – не выше 1%, услуги маклера стоят немного дороже – 3–4% от суммы сделки.

Работать на бирже можно будет и по фьючерным контрактам. Ее участники смогут подписывать договоры конкретно с хлопкоробами уже на будущий урожай. Такая практика оправдала себя во всем мире. При этом покупатели–оптовики, заключая контракты с производителями через биржу, должны будут оплачивать авансом 15% всей суммы сделки в виде страховки (хеджирования) на случай возможных колебаний цен.

Полученные в виде предоплаты деньги крестьянин сможет использовать на затраты по возделыванию хлопка.

Удобно и выгодно всем. Дехканин избавится от нахлебников в лице перекупщиков, будет иметь реальную цену за свой труд. Страна сможет стабильно получать валюту от экспорта хлопка, а государственная товарно–сырьевая биржа пополнит бюджет налоговыми платежами...

*«Вечерний Бишкек», 8 апреля 2002 г.*