

[29.03.2003] Тайны «Кумтора». Зачем Кыргызстан продает золото, на котором сидит?

Цифра в 57,6 млн. долларов США, которые «Камеко» собирается выплатить Кыргызстану, конечно, не была взята с потолка. Сведущие люди говорят, что «Камеко» их рассчитал с помощью специальной модели. Но данные, использованные в этой модели, вызывают подозрения местных экспертов.

Во-первых, «Камеко» в своих расчетах **цену на золото** берет 310 долларов за унцию. В настоящее время, как известно, она 330 долларов. Эксперты полагают, что в связи с корпоративным кризисом и войной в Ираке она еще поднимется. Они считают, что покупка «Камеко» акций совместного предприятия движут эти же причины. «Скорее всего, цена на золото повысится, раз это так, повысится и цена месторождения, из этого «Камеко» хочет извлечь себе выгоду», – рассуждают они. Но черт с ней – с этой ценой. В конце концов, только один бог знает, какова будет цена на золото завтра. Но то, что «Камеко» собирается выплатить 5% от цены, если последняя поднимется, вызывает только недоумение наших экспертов. «Почему только 5% Кыргызстану, а все остальное «Камеко», – вопрошают они, – В свое время «Камеко» не давал никаких дивидендов, постоянно упоминая, что низкие цены не позволяют получить прибыль. Теперь, получается, и при высокой цене Кыргызстану не видать их».

Как «Камеко» снижает цены на золото, он также и повышает себестоимость его производства, включив ее в свои расчеты по 180 долларов на унцию. Так по данным «Кыргызалтын» производственные затраты на 1 унцию золота составили 165 долларов в 1999-году, 144 долларов в 2000 году. Правда, ранее они были намного выше: в 1997 году – 188, 1998 году – 169. Но тогда руководители «Кумтор оперейтинг компани» не жалели средств на свои расходы. В те годы административные расходы доходили до 40%, чего трудно найти в мировой практике. Это, во-вторых.

В-третьих, «Камеко» чистую текущую стоимость рассчитывает с дисконтом в 15%. Поскольку многие не знают, что это такое, дадим краткое пояснение. Допустим, у Вас в настоящее время есть 100 сомов и через 5 лет будет еще 100 сомов. Ценность этих двух 100 сомов различная. 100 сомов, которые Вы уже имеете, можно положить в банк и получить по ним проценты. Через 5 лет это станет больше, чем 100. Это обстоятельство учитывается в бизнесе и когда выводят чистую текущую стоимость, и поступление денег, и затраты по годам включают с дисконтом. «Это мы знаем», – отмечают наши местные эксперты. Но они в первый раз слышали, что дисконт может составить 15%. Они говорят, что в мировой практике применяется дисконт в 5-6%, но не более 7-8%. Получается, «Камеко» и это хочет использовать в свою пользу. Эксперты говорят: «если «Камеко» считает 15% дисконт реальным, то пусть он попробует брать деньги в займы под таким процентом. Если он согласен на это, нам не остается выхода кроме как призывать всех бизнесменов оставить свои дела и отдать деньги «Камеко», так как такие деньги трудно зарабатывать даже в бизнесе». Но нам известно, что под такой процент «Камеко» не любит занимать деньги, предпочитает давать. Речь идет о кредите «Камеко» в 107 млн. долларов. Но это тема отдельного разговора. Здесь отметим, что, используя дисконт в своих интересах, «Камеко» его не применяет при расчете дивидендов Кыргызстана. Оно хочет выплатить ему неизменно по 8 млн. долларов, не добавляя ни цента за отдаленные выплаты.

Кстати говоря, госагентство «Кыргызгеология» провело такие же расчеты. Но у него получились совсем другие результаты. При цене на золото 300 долларов по расчетам «Кыргызгеология» Кыргызстан без всякой продажи Кумтора может рассчитывать на 112,8 млн. долларов. Если же цена составит 325, то он может получить 146,9 млн. долларов. В расчете на год это будет 22 и 29 млн. долларов, но никак не 8 млн. долларов. Для справедливости отметим, что на январской встрече с представителями «Камеко» кыргызская делегация ставила вопрос о поднятии причитающихся Кыргызстану дивидендов до 25 млн. долларов в год. «Камеко», естественно, не согласилось на это.

Сапар Орозбаков, Радио «Азаттык», 29 марта 2003